



Orbical **Auto**

Votre Partenaire Stratégique pour la Prise de Rendez-vous

Transformez la prospection de votre entreprise automobile

Leader de la téléprospection depuis 2014
Spécialiste des secteurs immobilier et automobile



Les Défis de la Prospection **Automobile** en 2025

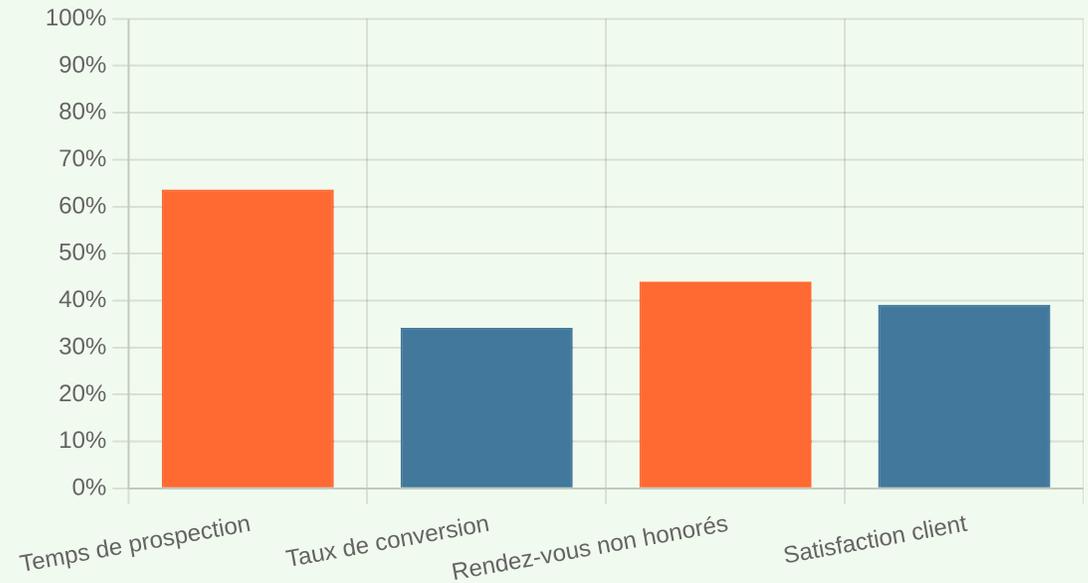
 Difficulté à générer des leads qualifiés pour le rachat cash et la vente de véhicules

 Optimisation complexe des rendez-vous pour les essais, entretiens et estimations

 Pression concurrentielle accrue nécessitant une approche client personnalisée

 Temps précieux des équipes commerciales consacré à la prospection plutôt qu'à la vente

Impact sur les performances commerciales



Notre Solution pour le Secteur Automobile

Orbical propose des solutions spécifiquement adaptées aux besoins des professionnels de l'automobile :



Spécialisation Automobile

Équipes formées aux spécificités du marché automobile et à la qualification des prospects pour le rachat cash et l'aide à la vente entre particuliers.



Centre d'Appels Dédié

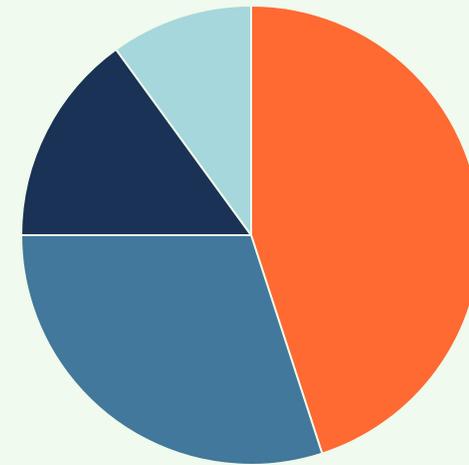
Téléprospecteurs spécialisés dans le secteur automobile, capables de qualifier efficacement les prospects et de fixer des rendez-vous de qualité.



Technologie de Pointe

Plateforme de gestion des rendez-vous et des agendas, avec suivi en temps réel et reporting détaillé pour optimiser vos performances.

Nos clients dans l'automobile



Génération de Leads Qualifiés pour le **Rachat Cash**

Notre service spécialisé pour les professionnels de l'automobile souhaitant développer leur activité de rachat cash et vente entre particuliers.

Notre processus

- 1 Identification des vendeurs potentiels via notre base de données qualifiée
- 2 Qualification téléphonique par nos experts du secteur automobile
- 3 Prise de rendez-vous avec les prospects intéressés et motivés
- 4 Transmission des informations détaillées sur le véhicule et le vendeur
- 5 Suivi et reporting des performances via notre plateforme dédiée

Bénéfices pour votre entreprise

- 📈 Flux constant de prospects qualifiés pour alimenter votre activité de rachat
- 🕒 Gain de temps considérable pour vos équipes commerciales
- 📈 Augmentation du taux de conversion grâce à des leads hautement qualifiés
- € Optimisation de votre ROI avec un coût par acquisition maîtrisé



Prise de Rendez-vous Optimisée

Notre service de prise de rendez-vous pour le secteur automobile permet d'optimiser votre agenda et d'augmenter votre efficacité commerciale :



Gestion intelligente des agendas

Synchronisation avec vos outils existants et optimisation des créneaux pour maximiser le nombre de rendez-vous qualifiés.

Gain de temps

Organisation



Qualification rigoureuse des prospects

Identification précise des besoins clients pour des rendez-vous à fort potentiel de conversion (essais, entretiens, estimations).

Qualité

Conversion



Rappels et confirmations automatisés

Réduction significative des no-shows grâce à notre système de rappels par SMS et email personnalisés.

Fiabilité

-65% no-shows

Impact sur les performances



Les Avantages d'un Partenariat avec **Orbicall Auto**



Expertise Sectorielle

Connaissance approfondie du marché automobile et des attentes des clients, permettant une qualification précise des prospects.



Qualification Rigoureuse

Rendez-vous pertinents et à fort potentiel, réduisant le taux de no-show et augmentant le taux de conversion.



Gain de Productivité

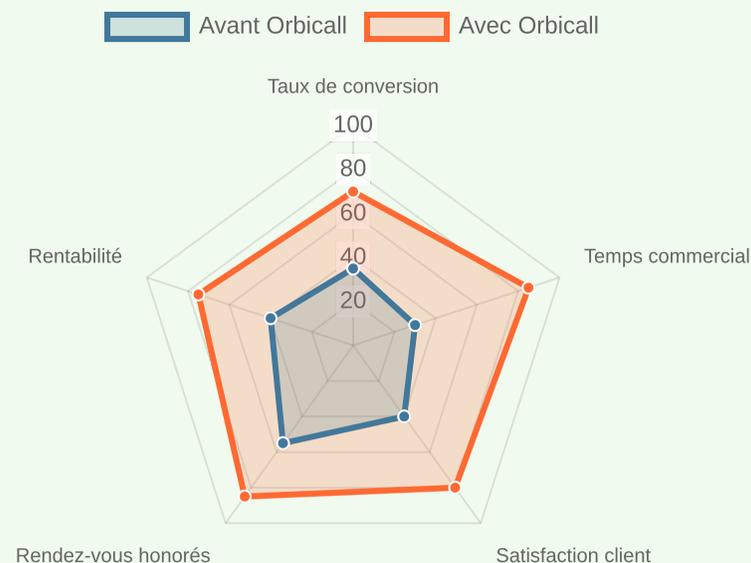
Libération de vos équipes commerciales pour se concentrer sur la vente et le service, optimisant ainsi votre rentabilité.



Flexibilité

Solutions adaptées à la taille et aux besoins spécifiques de votre structure, avec possibilité d'ajustement en fonction de vos objectifs.

Impact sur votre activité



Retour sur investissement

x3.5

en moyenne après 6 mois



Nos Références Stratégiques

Autobiz

Orbicall est un partenaire privilégié d'Autobiz, leader européen de la valorisation automobile. Notre collaboration assure une qualification optimale des leads pour le rachat cash.

- ✓ Validation rigoureuse des processus par leurs équipes légales.
- ✓ Intégration API fluide pour un échange de données sécurisé.

Stellantis

Nous collaborons avec Stellantis, l'un des plus grands constructeurs automobiles mondiaux, pour la gestion de leurs campagnes de prise de rendez-vous et de génération de leads.

- ✓ Processus validés par leurs équipes légales pour conformité.
- ✓ Intégration API pour une gestion centralisée des données clients.

Accélérez Votre Croissance avec Orbicall

Prochaines étapes

- 1 **Consultation personnalisée** pour analyser vos besoins spécifiques
- 2 **Démonstration de notre plateforme** adaptée au secteur automobile
- 3 **Proposition sur mesure** avec objectifs de performance clairs
- 4 **Démarrage rapide** et accompagnement continu par nos experts

 **Demander une démonstration**

Contactez-nous

 +33 (0)1 84 88 38 14

 senent@orbicall.com

 www.orbicall.com

 66 Avenue des Champs Elysées, 75008 PARIS

